

Aktive Begleitung bei der Transformation Ihrer Immobilien-Kunden

Machen Sie aus der ESG-Transformation Ihrer Kunden eine Geschäftschance. Beraten Sie proaktiv zu Sanierungen und erschließen Sie neues Finanzierungspotenzial.

The diagram illustrates the proactive guidance and financing of ESG transformation for real estate customers. It features a blue callout box on the left with the text "Proaktiv beraten. Mehr finanzieren." and a white arrow icon. To the right, a large white box contains the word "Bericht" at the top, followed by a "Maßnahmenplan" section. This section shows a graph with a dashed blue line and a solid red line. The red line has three points labeled 1, 2, and 3. Below the graph, there are three horizontal bars: "Zusammenfassung" (light blue), "Vorher" (light grey), and "Nachher" (green). The "Nachher" bar is the longest, indicating significant improvement.

Proaktiv beraten.
Mehr finanzieren.

→

Bericht

Maßnahmenplan

1

2

3

Zusammenfassung

Vorher

Nachher

□ Premium

Herausforderung	Als Finanzierer fehlt oft die nötige Datentiefe zum energetischen Zustand der Immobilien Ihrer Kunden. Ohne strukturierte Informationen zu Sanierungsmaßnahmen, Kosten und Förderungen können Sie Ihre Kunden nicht proaktiv beraten und verlieren wertvolles Neugeschäft.
Wie Ihnen Premium hilft	Premium reichert fehlende ESG-Daten Ihrer finanzierten Objekte standardisiert an und analysiert deren Status Quo. Die Plattform leitet konkrete Sanierungsmaßnahmen inklusive Kosten ab und generiert einen kompakten Teaser mit allen relevanten Informationen für den Kundenberater.
Ergebnis	Ihre Kundenberater werden zu kompetenten Ansprechpartnern für energetische Sanierungen und Förderprogramme. Sie steuern Ihre Vertriebsaktivitäten effektiver, beraten Ihre Kunden proaktiv und steigern so das Finanzierungsvolumen.

Auszug aus unseren Referenzen



Florian Schramm
Geschäftsentwicklung
+49 157 92490318
florian.schramm@premium.de

