

Aktive Begleitung bei der Transformation Ihrer Immobilien-Kunden

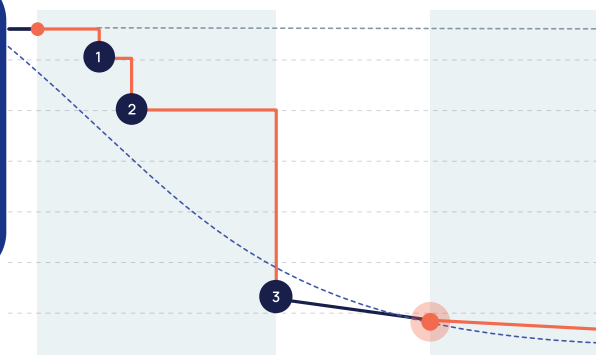
Machen Sie aus der ESG-Transformation Ihrer Kunden eine Geschäftschance. Beraten Sie proaktiv zu Sanierungen und erschließen Sie neues Finanzierungspotenzial.

Proaktiv beraten.
Mehr finanzieren.



Bericht

Maßnahmenplan



Zusammenfassung

Vorher

Nachher

Predium

- | | |
|--------------------------------|--|
| Herausforderung | Als Finanzierer fehlt oft die nötige Datentiefe zum energetischen Zustand der Immobilien Ihrer Kunden. Ohne strukturierte Informationen zu Sanierungsmaßnahmen, Kosten und Förderungen können Sie Ihre Kunden nicht proaktiv beraten und verlieren wertvolles Neugeschäft. |
| Wie Ihnen Predium hilft | Predium reichert fehlende ESG-Daten Ihrer finanzierten Objekte standardisiert an und analysiert deren Status Quo. Die Plattform leitet konkrete Sanierungsmaßnahmen inklusive Kosten ab und generiert einen kompakten Teaser mit allen relevanten Informationen für den Kundenberater. |
| Ergebnis | Ihre Kundenberater werden zu kompetenten Ansprechpartnern für energetische Sanierungen und Förderprogramme. Sie steuern Ihre Vertriebsaktivitäten effektiver, beraten Ihre Kunden proaktiv und steigern so das Finanzierungsvolumen. |

Auszug aus unseren Referenzen

Helaba |



NORD/LB



Sparkasse



**Volksbanken
Raiffeisenbanken**



Florian Schramm

Geschäftsentwicklung

+49 157 92490318

florian.schramm@predium.de

